



## Les équipes commerciales utilisent Slack pour gagner en productivité.

SALESFORCE CHEZ SALESFORCE

### Les équipes commerciales utilisent Slack pour gagner en productivité.

Découvrez comment les responsables de Salesforce travaillent en équipe pour favoriser le succès.

Les grandes entreprises en ont bien conscience : un chargé de compte ne peut pas à lui seul garantir une expérience personnalisée de qualité aux clients. C'est en travaillant en équipe que les entreprises commerciales innovantes remportent les contrats.

Slack permet aux responsables commerciaux de développer de véritables communautés soudées. C'est pourquoi Salesforce a déployé Slack. De la gestion des prospects à la réussite client, Slack fait office de plateforme de productivité pour toutes nos opérations de vente.

Slack permet à l'équipe commerciale de Salesforce de rationaliser la communication, de gagner en productivité grâce à l'automatisation, et de développer un esprit d'équipe solide. Découvrez comment vous pouvez vous aussi accélérer votre réussite et celle de vos équipes en déployant Slack.

The image also features a screenshot of a Slack channel with a message: "Alerte Réussite @Florence vient de conclure un contrat ! Toutes nos félicitations !" and another message from William Soula: "Un grand merci à @Florence pour son aide de l'appel d'hier!"

### Découvrez comment les responsables de Salesforce travaillent en équipe pour favoriser le succès.

Les grandes entreprises en ont bien conscience: un chargé de compte ne peut pas à lui seul garantir une expérience personnalisée de qualité aux clients. C'est en travaillant en équipe que les entreprises commerciales innovantes remportent les contrats.

Slack permet aux responsables commerciaux de développer de véritables communautés soudées. C'est pourquoi Salesforce a déployé Slack. De la gestion des prospects à la réussite client, Slack fait office de plateforme de productivité pour toutes nos opérations de vente.